

Pressemeldung  
März 2026

## **Aktuelle Marktsituation in der IT-Hardware-Industrie: Engpässe, Preisentwicklungen und Handlungsempfehlungen**

### **Informationen über die derzeitige Lage**

Föhren, 26.03.2026 – Aktuelle Rückmeldungen strategischer Herstellerpartner bestätigen, dass die Branche weiterhin vor erheblichen Herausforderungen steht. Bereits Ende letzten Jahres zeichneten sich Engpässe bei zentralen Komponenten ab, die nach wie vor fortbestehen und sich durch die aktuelle Lage noch verschärfen. Besonders betroffen sind Arbeitsspeicher (DRAM/SSD) sowie ausgewählte Prozessoren. Ursachen hierfür sind insbesondere die stark steigende Nachfrage aus KI- und Hyperscaler-Projekten, begrenzte Fertigungskapazitäten innerhalb der Halbleiterindustrie sowie anhaltende geopolitische und logistische Einflussfaktoren.

Parallel dazu ist ein deutlicher Anstieg der Komponentenpreise zu beobachten. Erste Preisanpassungen wurden bereits umgesetzt, weitere – teils signifikante – Preissteigerungen sind seitens der Hersteller für die kommenden Quartale angekündigt. Gleichzeitig nimmt die Planbarkeit von Lieferzeiten weiter ab. Bestimmte Konfigurationen unterliegen zunehmend Kontingentierungen oder sind nur eingeschränkt verfügbar.

Für den Markt ergeben sich daraus folgende konkrete Auswirkungen:

- Verlängerte und weniger verlässliche Lieferzeiten bei ausgewählten Konfigurationen
- Kürzere Angebots- und Preisgültigkeiten aufgrund dynamischer Kostenentwicklungen – auch bei bereits bestätigten Angeboten
- Eingeschränkte Verfügbarkeit einzelner Komponenten und Systeme

Vor diesem Hintergrund empfehlen sowohl die Hersteller als auch die IT-HAUS GmbH eine frühzeitige und vorausschauende Planung. Insbesondere eine Forecast-Abgabe über mehrere Quartale hinweg sowie eine strukturierte Bedarfsplanung und Priorisierung tragen maßgeblich zur Effizienz bei. Zudem kann die Überprüfung bestehender Ausstattungen sinnvoll sein, da alternative und bedarfsgerechte Konfigurationen wirtschaftliche Vorteile gegenüber überdimensionierten RAM- oder SSD-Ausstattungen bieten können.

Kunden, die ihre Bedarfe frühzeitig definieren und absichern, profitieren derzeit insbesondere von:

- Besserer Verfügbarkeit
- Höherer Planungs- und Liefersicherheit
- Schutz vor kurzfristigen Preissteigerungen und Lieferengpässen

Wo es fachlich und wirtschaftlich sinnvoll ist, unterstützt die IT-HAUS GmbH ihre Kunden zudem bei frühzeitiger Bestellung und Bevorratung. Ziel ist es, Risiken in Bezug auf Lieferfähigkeit, Projektverzögerungen und Kostenentwicklungen zu minimieren.

In diesem Zusammenhang weist das Unternehmen darauf hin, dass entstehende Fremdkosten – insbesondere für Kapitalbindung sowie Lager- und Logistikleistungen – deutlich steigen und entsprechend weitergegeben werden müssen. Durch eine gezielte Erhöhung der Lagerhaltung wird versucht, Herstellerpreiserhöhungen frühzeitig abzufedern und gleichzeitig die Lieferfähigkeit sicherzustellen.

Nach aktueller Einschätzung handelt es sich um eine temporäre Entwicklung, deren weiterer Verlauf jedoch schwer prognostizierbar ist. Die IT-HAUS GmbH verfolgt das Ziel, ihre kostenintensiven Lagerkapazitäten gezielt einzusetzen, um Risiken für Kunden zu reduzieren und eine hohe Lieferfähigkeit zu gewährleisten.

Auch unter diesen herausfordernden Rahmenbedingungen bleibt der Anspruch des Unternehmens unverändert: Kunden transparent, proaktiv und partnerschaftlich zu begleiten. Die bekannten Ansprechpartner der IT-HAUS GmbH stehen jederzeit zur Verfügung, um individuelle Bedarfe, Planungshorizonte und mögliche Optionen gemeinsam zu besprechen.

#### **PRESSE-KONTAKT**

IT-HAUS GmbH | Marketing | Europa-Allee 26/28 | D-54343 Föhren  
Tel.: +49 6502 9208-0 | E-Mail: [marketing@it-haus.com](mailto:marketing@it-haus.com)

#### **MANAGEMENT SUMMARY**

Die IT-HAUS GmbH zählt zu den Top 30 IT-Systemhäusern in Deutschland und bietet maßgeschneiderte IT-Lösungen und Services für Unternehmen weltweit. Mit rund 400 Mitarbeitenden und mehr als 25 Standorten in Deutschland ist IT-HAUS ein führender Dienstleister im Bereich der IT, insbesondere in den Bereichen Security, Datacenter & Cloud sowie Modern Workplace und Managed Services, mit denen Kunden sowohl einfache als auch komplexe IT-Services auslagern können. IT-HAUS bietet seinen Kunden aus dem B2B-Bereich umfassende Full-Service-Konzepte und -Lösungen, die die IT und angrenzende Prozesse zukunftssicher gestalten. Die Lösungen reichen von Managed Print Services über Cloud-Lösungen bis hin zu Digital Signage Anwendungen am Point-of-Sale. Dank eines globalen Netzwerks profitieren Kunden von weltweiten Beschaffungsstrategien und optimierten Prozessen, die zu Kostenvorteilen führen.

IT-HAUS wurde 2025 für seine herausragende Leistung als "Bestes Systemhaus" mit dem CRN Channel Award sowie als "Bester IT-Dienstleister" von brandeins ausgezeichnet, was die Position als führendes Unternehmen in der IT-Branche unterstreicht.